

第3課 財務觀念

保守看金錢、大膽看投資

台灣傳統教育對多數學生如何看待金錢，使得許多人談到錢這個話題上，都有著不甚正確的概念。根據青輔會創業輔導師彭成功多年的創業輔導經驗，他發現，許多創業成功者，即使已經賺取大筆財富，對於金錢的使用仍然相當保守，每一分錢都用在刀口上，這與許多企業大老闆的投資不謀而合，即使歷經金融風暴洗禮，口袋深度依然不減，平日節儉省儉功不可沒。「即使經營之神王永慶，出國還是坐經濟艙。」彭成功說。

他也發現，這些創業者在投資上猶大心船，只要經過評估後發現市場有可為，他們對於投入研發的經費可說是毫不手軟，會全力支持這股未來可能賺錢的金雞母。

彭成功建議想自己當老闆的人，至少要準備3成自有資金。「你想想，若透過信貸借款100萬元，以利率12%計算，利息要12萬元，等於每個月吃掉1萬元獲利，創業的壓力與風險都高許多。」他說。

小叮嚀

勿因投資金額低就創業

很多人因為不知道做什麼，第一個想法就是「開早餐店」，因為投資金額投入小，但這種增價加價的作法，早餐店早已是飽和市場，每年虧空400萬，開關店數不勝枚舉的數字，除非能打造出相當有特色的早餐店，否則千萬不要因為想創業卻不知方向而盲目投入。



青輔會創業輔導師 彭成功

評 量 表 你的賺錢學分及格嗎？

Q1 上班時，你剛好跟主管搭同一部電梯上樓，你會？

- A 心想：「怎麼這麼巧，」但還是努力微笑，避免尷尬。
- B 剛好可以把握這對公司的一些辦法或專案向主管請教服務。
- C 趁早閃躲主管：「早安，喔，該是吃午飯時間了。」

Q2 逛街時看到一家大排長龍的小吃攤，你會？

- A 「哇！我也要去吃吃看！」排隊美食絕不能錯過。
- B 加入排隊行列，評估需要不要好吃到值得排隊等候。
- C 不為所動，因為浪費時間排隊的事情絕對不幹！

Q3 你的同事臨時需要支援，找你求救，你會？

- A 不想加班，以「我有的在先」為由婉拒。
- B 同事有難，幫他一把手不礙事。
- C 如果交情好的同事就幫忙；交情不到一定程度者就拒絕。

Q4 公司臨時投標某個案子，急徵專案負責人，你會？

- A 自能請願，挑戰異議，爭取機會當然要把握！
- B 先看看同事們的反應，如果沒人願意，就再考慮看看。
- C 事情都忙不來了，最好不要找上我。

Q5 如果好朋友邀你出資30萬元，合夥創業，你的想法是？

- A 毫不考慮拒絕，畢竟這世上好賺錢水多得很！
- B 既然是好朋友，就放心把錢交給他去發展。
- C 創業需要經過計畫，會先了解好朋友想創業的動機與評估。

Q6 你參與的某專案被客戶嫌棄到不行，面對客戶你會？

- A 反正是要賠錢同樣的「賠死鬼」，只能一筆勾銷。
- B 先揣摩客戶不滿意的原因，儘量找出改善建議。
- C 死路不通，再整理總結出不滿意的理由，報給公司。